



FACULTAD DE ADMINISTRACION

IMPLEMENTACION DEL CICLO DE DEMING PARA INCREMENTAR LA PRODUCTIVIDAD DEL AREA ADMINISTRATIVA DE LA EMPRESA CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES S.A.C

Línea de investigación: Desarrollo empresarial

Modalidad De Suficiencia Profesional para optar el Título Profesional de Licenciada en Administración con mención en Administración de Empresas

Autor

Malca Ortega, Angela Mercedes

Asesor

Pazos Almeyda, Miguel Ángel

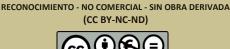
ORCID: 0000-0002-8264-9123

Jurado

Zevallos de las Casas, Luisas Inés Castillo Ávila, Santos Mariano Carpio Hinojosa, Rafael Gino

Lima - Perú

2025





IMPLEMENTACION DEL CICLO DE DEMING PARA INCREMENTAR LA PRODUCTIVIDAD DEL AREA ADMINISTRATIVA DE LA EMPRESA CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES S.A.C

| INFORM | E DE ORIGINALIDAD | |
|---------|--|-----|
| | 1% 16% 3% 12% TRABAJOS D ESTUDIANTE | EL |
| FUENTES | 5 PRIMARIAS | |
| 1 | Submitted to Universidad Nacional Federico Villarreal Trabajo del estudiante | 6% |
| 2 | hdl.handle.net Fuente de Internet | 2% |
| 3 | es.slideshare.net Fuente de Internet | 1% |
| 4 | repositorio.unfv.edu.pe Fuente de Internet | 1% |
| 5 | Submitted to Universidad Cesar Vallejo Trabajo del estudiante | 1 % |
| 6 | doaj.org Fuente de Internet | 1% |
| 7 | repositorio.uwiener.edu.pe Fuente de Internet | 1% |
| 8 | www.slideshare.net Fuente de Internet | 1% |
| 9 | vsip.info Fuente de Internet | <1% |
| 10 | revistas.usantotomas.edu.co Fuente de Internet | <1% |
| | | |





FACULTAD DE ADMINISTRACIÓN

IMPLEMENTACION DEL CICLO DE DEMING PARA INCREMENTAR LA PRODUCTIVIDAD DEL AREA ADMINISTRATIVA DE LA EMPRESA CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES S.A.C

Línea de Investigación: Desarrollo Empresarial

Modalidad De Suficiencia Profesional para optar el Título Profesional de Licenciada en Administración con mención en Administración de Empresas

Autora:

Malca Ortega, Angela Mercedes

Asesor:

Pazos Almeyda, Miguel Ángel

Jurado:

Zevallos de las Casas, Luisas Inés Castillo Ávila, Santos Mariano Carpio Hinojosa, Rafael Gino

Dedicatoria

Se lo dedico a mi madre que con su apoyo y consejos ha sabido motivarme para alcanzar todas mis metas.

.

Índice

| Dedicatoria | , |
|---|----|
| Índice | 3 |
| Resumen | 2 |
| Abstract | 5 |
| I. INTRODUCCION | 6 |
| 1.1 trayectoria del autor | 7 |
| 1.2 descripción de la empresa | Ģ |
| 1.3 organigrama de la empresa | 12 |
| 1.4 áreas y funciones desempeñadas | 13 |
| II. DESCRIPCION DE UNA ACTIVIDAD ESPECIFICA | 15 |
| 2.1 información teórica | 15 |
| 2.1.1 Ciclo Deming | 15 |
| 2.1.2 Productividad | 17 |
| 2.1.3 Eficiencia | 18 |
| 2.1.4 Gestión Administrativa | 18 |
| 2.2 Situación de la Problemática | 19 |
| 2.3 Objetivo General | 20 |
| 2.4 Deseño Metodológico | 20 |
| 2.5 Implementación Ciclo Deming | 21 |
| III. APORTES MAS DESTACABLES A LA EMPRESA | 29 |
| IV. CONCLUSIONES | 32 |
| V. RECOMENDACIONES | 33 |
| VI. REFERENCIAS | 34 |
| VII ANEXOS | 35 |

4

RESUMEN

Este trabajo de suficiencia, está basado en mi experiencia laboral de más de 7 años como

Administradora en la empresa CORPORACIÓN VICTORIANO GARCIA COLLANTES

SAC, ubicada en el distrito de San Martín de Porres en la ciudad de Lima, con un taller de

servicios, de 400 m2. El presente documento informa sobre las mejoras realizadas en

CORPORACIÓN VICTORIANO GARCIA COLLANTES SAC con el objetivo de optimizar

la gestión administrativa de la empresa a través de la implementación del ciclo PDCA en el

área administrativa. Se ha utilizado un enfoque cualitativo descriptivo, que a través de la

observación directa y recolección de información se presentó a la Gerencia General para que

esta sea revisada, sustentada y aprobada. Finalmente, se describen las mejoras desde la

estructura organizacional, la gestión administrativa y los métodos e incentivos establecidos

para mejorar la satisfacción del cliente interno y externo.

Palabras clave: Ciclo PDCA, Eficiencia, Productividad.

ABSTRACT

This work of sufficiency is based on my work experience of more than seven years as Administrator in the company CORPORACIÓN VICTORIANO GARCIA COLLANTES SAC, located in the district of San Martín de Porres in the city of Lima, with a service workshop of 400 m2. This document reports on the improvements made in CORPORACIÓN VICTORIANO GARCIA COLLANTES SAC with the objective of optimizing the administrative management of the company through the implementation of the PDCA cycle in the administrative area. A descriptive qualitative approach has been used, which through direct observation and information gathering was presented to the General Management to be reviewed, supported and approved. Finally, improvements are described from the organizational structure, administrative management and the methods and incentives established to improve internal and external customer satisfaction.

Key words:, PDCA cycle, Efficiency, Productivity.

I. INTRODUCCIÓN

Este trabajo se refiere al proceso de implementación del Ciclo DEMING para incrementar la productividad del área administrativa de la empresa C.V.G.C. S.A.C con la finalidad de mejorar sus procesos, mejorar su imagen comercial y seguir posicionado dentro de la industria pesquera, todo para beneficio de nuestros clientes y externos.

Las actividades que realiza el área administrativa de la empresa es la generación de presupuestos, actas de conformidad, facturación, habilitación del personal a las instalaciones del cliente, también se encarga del proceso de homologación para la renovación del Sistema de Gestión de Calidad.

En todo este tiempo, "he aplicado los conocimientos y experiencias previas que han servido para contribuir al orden del que tanto carecía la empresa en mención, y de esta forma a través de la implementación del ciclo Deming como base, se ha podido mejorar la toma de decisiones, consolidar el equipo de trabajo para optimizar la gestión administrativa de la empresa".

CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES SAC, "pertenece al sector de las Pymes que en el Perú al igual que en todo el mundo promueven el desarrollo económico, la amplitud de los mercados, permiten generar más empleo y por ende una mayor distribución de la riqueza".

Finalmente, en el caso de la "empresa" en mención, puedo afirmar que establecer funciones y procesos teniendo como principal herramienta el ciclo Deming ha permito que la organización logre ampliar su cartera de clientes dentro del público objetivo con servicios de calidad, además de un servicio de postventa como ventaja competitiva frente a nuestros competidores.

7

1.1 Trayectoria del autor

Bachiller en Administración de Empresas por la Universidad Nacional

Federico Villareal, Profesional con más de 17 años de experiencia trabajando en el área

administrativa, empecé en el año 2006 en la industria Metal mecánica en la empresa ICC PERU

SERVICIOS, como asistente administrativa del área de logística, encargándome de compras

locales y posteriormente de compras al exterior, trabajando con proveedores de Miami, Italia,

España.

Posteriormente trabaje en el área de créditos y cobranzas de la mima empresa,

realizando funciones de: renovaciones de letras, protestos, cobro de facturas, revisión mensual

de la cuenta corriente; ampliando mis conocimientos y permitiéndome crecer como

profesional.

En el 2011 ingresé a trabajar en la empresa Corporación Victoriano García

Collantes SAC, empresa dedicada al mantenimiento eléctrico en embarcaciones pesqueras, que

me permitió adquirir nuevos conocimientos de la industria pesquera, afrontar nuevos retos y

crecer como profesional; en el año 2018 y después de haber obtenido el grado de Bachiller, me

dieron el cargo de administradora, el cual desempeño hasta la actualidad.

Experiencia Laboral

Asistente Administrativo en Corporación Victoriano Garcia Collantes SAC

Tiempo de trabajo: 08/2011 -12/2015

Funciones:

Emitir y entregar las boletas de pago a los trabajadores.

Renovar mensualmente el SCTR salud y pensiones.

Mantener Stock de Almacén

Elaborar guías de remisión, facturas de los servicios ejecutados.

- Ordenar los comprobantes de pago. (Facturas, boletas) para ser entregas al contador de manera mensual.
- Registrar la asistencia personal.
- Hacer el seguimiento de los presupuestos aprobados en la base de datos del Excel.
- Entregar y/o controlar viáticos y liquidación.
- Mantener actualizado la base de datos, proveedores, pagos de servicios.
- Evaluar a los proveedores y contratistas.
- Sacar las estadísticas de los registros de evaluación de satisfacción de los clientes
- Mantener control de documentación, servicios (juntar presupuestos, hoja de entrada, acta de conformidad, orden de compra, factura, trazabilidad del servicio).
- Coordinar pago a proveedores.
- Realizar informe de materiales utilizados por presupuesto.

Asistente RRHH. en Yarnold Consultores Legales S. Civil R LTDA

Tiempo de trabajo: 01/2017 – 11/2017

- Selección y reclutamiento del personal
- Elaboración y renovación de contrato de trabajo
- Evaluación de desempeño del personal
- Control de asistencia del personal
- Determinar el importe de comisiones del personal
- Elaboración de la planilla y pago del personal
- Entrega de boleta de pagos al personal

Administradora en Corporación Victoriano Garcia Collantes SAC

Tiempo de trabajo: 08/2011 – 12/2015

Funciones:

- Realizar las contrataciones del personal técnico calificado según lo requiera la empresa.
- Mantener el Sistema de Gestión de Calidad de la empresa funcionando y actualizado.
- Renovación de la constancia de homologación
- Realizar el reporte de Sostenibilidad Anual

9

Renovación del SCTR – Seguro Vida Ley

Recepcionar los requerimientos del servicio de los clientes y confeccionar los

presupuestos.

Evaluar a los proveedores.

• Coordinar con el jefe de Operaciones para el cumplimiento del programa de

capacitación y el de inspecciones.

• Realizar el pago de los salarios al personal.

• Evaluar a los proveedores.

Realizar los informes de cierre de control ingresos y egresos de cada servicio realizado.

1.2 Descripción de la Empresa

Datos generales:

"RAZON SOCIAL": Corporación Victoriano García Collantes S.A.C.

RUC: 20547996241

DIRECCIÓN FISCAL: Avenida Miguel Grau 737 – San Martín de Porres.

RUBRO: Mantenimiento Eléctrico en embarcaciones Pesqueras

Corporación Victoriano Garcia Collantes SAC, es una empresa familiar de capital peruano,

inscrita como una Sociedad Anónima Cerrada, debidamente registrada en la - SUNARP, con el

Número de Partida N°: 12473226 y representado por su Gerente General el Señor Victoriano

Beltrán Garcia Collantes, Socio Fundador, y por el Sub Gerente el Ingeniero Miguel Ángel García

del Águila; Inscrita en la Superintendencia Nacional de Administración Tributaria con el Numero

de RUC 20547996241.

La Empresa CORPORACIÓN VICTORIANO GARCÍA COLLANTES SAC, cuenta con más de 40 años de experiencia en mantenimientoy optimización de Instalaciones Eléctricas Industriales y Navales; fundada por el Señor Victoriano García Collantes, quien, en

base a su experiencia, formo a sus hijos, con la consigna de preservar el negocio familiar.

La compañía viene siendo Gerenciada por el Ingeniero Miguel Ángel García del Águila, hijo del fundador y quien tiene gran amor y cariño por el negocio y por la industria pesquera; y quien ha logrado que la "empresa" se posicione en el mercado, por la excelente calidad del servicio que brinda y esto debido a que cuenta con profesionales de muy amplia experiencia, que a su vez enseñan y forman a los practicantes a su cargo, con la finalidad de formarlos bajo los estándares que la empresa requiere.

La empresa se encuentra Homologada por SGS DEL PERU SAC, desde el año 2018, quien certifica que ha llevado a cabo el proceso para brindar Servicios electromecánicos en embarcaciones pesqueras, de alta calidad.

También la empresa estuvo presente en la reconocida Feria de Shanghái 2013, Invitados por su proveedor HAIXING MARITIME ELECTRIC GROUP, de los que son distribuidores exclusivos en Perú, y quienes le ofrecen artículos navales homologados y con los que tiene lazos comerciales desde hace más de 4 años.

Actualmente la Empresa tiene planes de abrir sucursales en las ciudades de Chimbote y Arequipa (Matarani), para lograr un mejor dominio tanto al norte como al Sur de Nuestro País

Durante los 40 años se ha dedicado al cumplimiento, garantía y calidad; los mismos que han sido plasmadas en cada uno de los servicios brindados; lo cual ha permitido ser reconocidos dentro del sector pesquero, actualmente el uso de herramientas de gestión ha permitido que la empresa pueda ofrecer servicios de calidad que son valorados por nuestros clientes.

Actualmente tiene como clientes a las principales pesqueras del País, tales como "Tecnológica de Alimentos S.A." (TASA), "Pesquera Diamante S.A" y "Corporación Pesquera Inca S.A" (COPEINCA).

1.2.1 Los productos y servicios

- "Construcción de Redes Eléctricas de Media y Baja Tensión".
 - "Construcción de Tablero de Fuerza, Carga y Distribución".
 - "Construcción de tableros con programación PLC".
 - "Desarrollo de Proyectos Eléctricos".
 - "Rebobinado de Generadores de todas las potencias Ac y DC".
 - "Automatización en Electricidad Industrial".
 - "Rebobinado de Motores Eléctricos Monofásicos y Trifásicos en todas sus potencias AC y DC".
 - "Mantenimiento de Máquinas y Motores Eléctricos".
 - "Construcción de Cargadores Estáticos de Baterías".
 - "Construcción de Elevadores de Voltaje".
 - "Construcción de Reguladores de Voltaje de todas las potencias".
 - "Reparación de Arrancadores Eléctricos".

1.2.2 La misión

"Somos una empresa de servicios Dedicada a la Electricidad Industrial Naval, que busca atender las necesidades de conservación Eléctrica y brindarle, además toda una gama de opciones para optimizar la productividad de su organización incluyendo Generación y Distribución eléctrica."

1.2.3 La visión

"Posicionarnos Como la primera empresa en brindar soluciones integrales Navales, caracterizarnos por innovación calidad y eficiencia de nuestros servicios y por el cumplimiento de las Normas de calidad y seguridad".

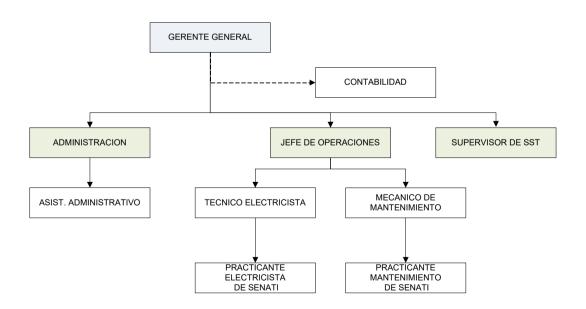
1.2.4 Las características

• "Cumplimiento, Garantía, Calidad, Confianza, Atención rápida, Limpieza".

1.3 Organigrama de la Empresa

Figura 1

Organigrama de la Empresa



Nota. Información otorgada por la Empresa.

1.4 Áreas y funciones desempeñadas

El profesional, "se puede desenvolver en las distintas áreas de una organización, en ese sentido CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES SAC, me ha permitido intervenir y aportar en las 3 áreas que tiene", adquiriendo experiencia en:

1.4.1 La administración

- Reclutamiento y selección de personal
- Seleccionar y evaluar proveedores
- Emisión de comprobantes de pago (Guías y Facturas)
- "Coordinar con los clientes internos y externos"
- "Recepcionar los requerimientos"
- Renovación de la constancia de Homologación
- Realizar Actas de Conformidad
- Renovar Pólizas y seguros
- Gestionar los pagos mensuales

1.4.2 Logística

- Importación de productos navales de china
- Coordinación con proveedores importación
- Coordinación y seguimiento con agente de aduanas
- Pago de tributos de Importación
- Traducción de facturas
- Salida de la mercadería de almacén aduanero.

1.4.3 Supervisión de Seguridad y Salud en el trabajo

- "Velar por el cumplimiento del Reglamento Interno de Seguridad y Salud en el Trabajo, Investigar y proponer acciones preventivas / correctivas de los incidentes o accidente".
- "Realizar la identificación de los peligros y evaluación de los riesgos de los trabajos y del área".
- Difusión de las políticas de Seguridad y Salud en el trabajo.
- Realizar el programa de capacitación de Seguridad y Salud en el Trabajo.
- Programar y renovar los exámenes médicos ocupacionales.
- Monitoreo constante del cumplimiento de las políticas de seguridad por parte del personal.
- Inspección y Entrega de EPP al personal
- "Reportar el control de los índices de seguridad y salud". (accidentabilidad, severidad; frecuencia)

II. DESCRIPCIÓN DE UNA ACTIVIDAD ESPECÍFICA

2.1 Información Teórica

Definición

2.1.1 Ciclo Deming (Ciclo PDCA)

Vilar-Barrio et al. (1997) "El Ciclo PDCA (Plan, planificar; Do, realizar; Check, comprobar; Actuar) es una libre adaptación japonesa del ciclo o rueda de Deming. Mientras esta segunda resalta la importancia de la interacción entre las actividades relativas al estudio de mercados, planificación, fabricación y ventas, el Ciclo PDCA afirma implícitamente que se puede mejorar cualquier proceso, tanto de gestión como de fabricación".

Etapas del ciclo de Deming

Para Pérez y Munera (2007) ciclo "Planificar -Hacer -Verificar-Actuar fue desarrollado inicialmente en la década de 1920 por Walter Shewhart, y fue popularizado luego por W. Edwards Deming, razón por la cual es frecuentemente conocido como Ciclo de Deming. Dentro del contexto de un SGC; el PHVA es un ciclo dinámico que puede desarrollarse dentro de cada proceso de la organización y en el sistema de procesos como un todo. Está íntimamente asociado con la planificación, implementación, control y mejora continua, tanto en la realización del producto como en otros procesos del sistema de gestión de la calidad".

Etapas del círculo de calidad:

1. Planear: "Primero se definen los planes y la visión de la meta que tiene la empresa. en donde quiere estar en un tiempo determinado. Una vez establecido el objetivo, se realiza un diagnóstico, para saber la situación actual en que nos encontramos y las áreas que es necesario mejorar, definiendo su problemática y el impacto que puedan tener en su vida. Después se desarrolla una teoría de posible solución, para mejorar un punto, y por último se establece un plan de trabajo en el que probaremos la teoría de solución".

- 2. Hacer: "En esta etapa se lleva a cabo el plan de trabajo establecido anteriormente junto con algún control para vigilar que el plan se esté llevando a cabo según lo acordado". Para poder realizar el control existen varios métodos como la gráfica de GANTT en la que podemos medir las tareas y el tiempo.
- 3. Verificar: "Aquí se comparan los resultados planeados con los que obtuvimos realmente. Antes de esto, se establece un indicador de medición, porque lo que no se puede medir, no se puede mejorar en una forma sistemática. El mejor de los ejemplos puede ser un deportista que entrena para calificar a las olimpiadas: a el se le pone a competir semanalmente con rivales de su mismo nivel, y aquí es cuando puede verificar si en verdad está logrando aumentar su rendimiento".
- 4. Actuar: "Con esta etapa se concluye el ciclo de la calidad, si al verificar los resultados se logró lo que teníamos planeado entonces se sistematizan y documentan los cambios que hubo; pero si al hacer una verificación nos damos cuenta que no hemos logrado lo deseado, entonces hay que actuar rápidamente y corregir la teoría de solución y establecer un nuevo plan de trabajo".

El circulo de calidad "se transforma en un proceso continuo de mejora; una vez que se logren los objetivos del primer esfuerzo hay que seguirlo estableciendo y no dejar de planear, hacer, verificar y actuar hasta resolver la problemática. El mantenimiento y la mejora continua de la capacidad del proceso pueden lograrse aplicado el concepto de PHVA en todos los niveles dentro de la organización". Esto aplica por igual a los procesos estratégicos de alto nivel, tales como la planificación de los sistemas de Gestión de la Calidad (SGC) o la revisión por la dirección, y a las actividades operacionales simples llevadas a cabo como una parte de los procesos de realización del producto.

Características del ciclo de Deming

Para Cañedo (2017) manifiesta que, "el ciclo PHVA, no es un ciclo estático al contrario, este se encuentra en permanente dinamismo, por lo que esta metodología presenta las siguientes características: puede implementarse en distintas etapas del proceso, está integramente enlazado con la planificación, interacciona con el desarrollo de la aplicación, se determina mediante la verificación y la mejora continua y por último, se puede aplicar en varios procesos de gestión de calidad así también en los productos. Es decir, estas características ayudarán a optimizar las actividades empresariales".

Beneficios del ciclo de Deming

Para Green (2008) considera que, "uno de los beneficios que brinda este método, es generar competitividad a través de la optimización de las competencias organizativas y de una mayor habilidad para reaccionar ágilmente a las oportunidades. Por consiguiente, el ciclo de Deming es un instrumento viable pero potente que mediante la implementación de sus 4 pasos garantiza el mejoramiento continuo. En ese sentido, permite identificar y descartar las dificultades que se encuentran en las empresas".

2.1.2 Productividad

Para Medina (2010) entiende ésta como: "la manera como se utilizan los factores de producción durante la elaboración de productos y servicios para satisfacer las necesidades de la sociedad y agrega que es un elemento estratégico en las organizaciones ya que los productos y los servicios no pueden ser competitivos si no se elaboran con altos estándares de productividad"

Para Luna (2011) relaciona la productividad de las organizaciones con la calidad ofrecida, el alto desempeño, la gestión estratégica y la mirada social para la provisión de más y mejores resultados; así, se aproximan al concepto de productividad que propone Parra (2012).

2.1.3 Eficiencia

Para Beno (2002) plantea que "La eficiencia es el criterio económico que revela la capacidad administrativa de producir el máximo de resultados con el mínimo de recursos, energía y tiempo".

Para Koontz y Weihrich (2004), la eficiencia es "el logro de las metas con la menor cantidad de recursos".

2.1.4 Gestión Administrativa

Para Silva (2018) "la gestión administrativa en una empresa se refiere a un conjunto de acciones proyectadas a lograr y alcanzar objetivos de una empresa por medio de la aplicación de procesos administrativos que parten desde la planificación, organización, dirección y control"

Para Acebrón (2015) dentro de sus escritos manifiesta que "la gestión administrativa es la unión de los elementos humanos, bienes, materiales y capacidades técnicas, financieras y aptitudes para la producción de bienes y prestación de servicios con calidad y de manera óptima que satisfagan las necesidades humanas, con el fin de obtener el máximo beneficio por parte del consumidor"

Como administradora en la Empresa CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES SAC pude ser testigo de lo importe que es ofrecer un servicio de calidad a nuestros clientes, tanto internos como externos, la búsqueda de la mejora continua ayuda a que las empresas puedan seguir adquiriendo ventajas competitivas y lograr permanecer consolidadas en el mercado.

2.2 Situación de la Problemática

Al ingresar a la empresa Corporación Victoriano García Collantes SAC, pude visualizar que ya se encontraba posicionada en el sector pesquero, por la calidad del servicio y por la atención 24 horas que brindaba a su cliente, sin embargo, el principal problema que afrontaba y por la que tenía duras críticas, sanciones por parte de su cliente principal, que para ese año solo era TECNOLOGICA DE ALIMENTOS S.A. (TASA), la falta de eficiencia de la gestión administrativa, esto debido a que solo había una sola persona que manejaba el área administrativa y a su vez realizaba funciones operativas en campo, por lo que realizaba presupuestos en los tiempos que tenía disponible, muchas veces era cada 15 días, pues se daba preferencia a la realización del servicio, más que a la formalización administrativa del mismo.

Esto ocasionaba que muchos de los trabajos que se habían ejecutados se dejarán de presupuestar, puesto que, al no existir registros diarios de los trabajos realizados, al momento de formalizados en una cotización ya no se recordaban trabajos de hace quince días atrás.

Esto generaba que en un periodo de 1 año se llegaran a perder 126 servicios, solo por falta de una buena gestión.

La falta de una buena gestión en el área administrativa, no permitía que la empresa pudiera acreditar su servicio de manera integral y poder una constancia de homologación del servicio con una nota aprobatoria.

Para poder contribuir con la mejora del área administrativa se planteó diseñar procedimientos específicos en el área, para garantizar la calidad, la eficiencia y la productividad del servicio brindado y seguir ampliando su cartera de clientes.

Para ello se decidió realizar la implementación del Ciclo PDCA en el área administrativa como la herramienta dinámica que puede ponerse en práctica dentro de cada proceso de la organización y que permitió mejorar y optimizar el desempeño de la gestión administrativa de la organización.

2.3 Objetivo General

Implementar el ciclo "Deming" (Ciclo PDCA) para incrementar la productividad en el área administrativa de la empresa CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES S.A.C.

2.3.1 Objetivos específicos

- Demostrar como la aplicación de ciclo Deming mejora la eficiencia en el área administrativa de la empresa.
- Analizar la productividad antes y después de la implementación del Ciclo de Deming.

2.4 Diseño Metodológico

Para poder mejorar la "eficiencia de la gestión administrativa de la empresa"

Corporación Victoriano García Collantes SAC se empleó el diseño de tipo cualitativo descriptivo, empleándose las técnicas de observación directa para la recolección de datos.

La población de estudio estuvo constituida por 4 personas, conformador por el Gerente General, Administrador, jefe de operaciones y el supervisor d SST.

2.5 Implementación del Ciclo de Deming

Para poder dar solución a la problemática de implementó el "Ciclo de Deming" y poder cumplir el objetivo establecido.

El círculo de calidad consiste en cuatro etapas:

a. Planear

En esta etapa se define el "objetivo, luego se realiza un diagnóstico, para comprender la situación actual de la empresa" y así poder definir las principales problemáticas del área administrativa de la Empresa Corporación Victoriano García Collantes SAC y poder así establecer un plan de trabajo con el que daremos solución al problema.

• El objetivo principal

Implementar el ciclo PDCA, en el área de "administración" de la empresa Corporación Victoriano García Collantes SAC, para optimizar en un 100% la eficiencia en la gestión administrativa y garantizar la calidad del servicio brindado al cliente.

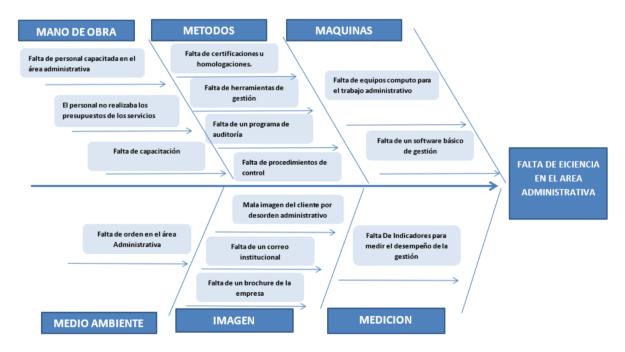
• Diagnóstico

Desorganización de área administrativa de la empresa Corporación Victoriano García Collantes SAC.

Para llegar a tener una mejor visión de la situación actual de la empresa, se realizó el Diagrama de Ishikawa y el diagrama de Pareto.

Figura 2

Diagrama de Ishikawa sobre las causas de ineficiencia en el área administrativa.



Nota. Diagrama elaborado por la autora.

Tabla 1Diagrama de Pareto.

| NOMBRE | CANTIDAD | FRECUENCIA | FRECUENCIA ACUMULADA |
|--------------|----------|------------|-------------------------|
| Métodos | 4 | 29% | 29% |
| Mano de Obra | 3 | 21% | 50% |
| Imagen | 3 | 21% | 71% |
| Máquinas | 2 | 14% | 86% |
| Medición | 1 | 7% | 93% |
| Medio | 1 | 7% | 100% |
| Ambiente | | | |
| | 14 | 100% | |

Nota. Diagrama elaborado por la autora.

De acuerdo al análisis de Pareto, aproximadamente el 80 % de las causas de la falta de eficiencia en el área administrativa son:

Falta de métodos y procedimientos.

Deficiencias en la administración del personal del área de administración.

Crisis de la imagen institucional

• Plan de actividades

- ✓ Orden de la documentación en el área administrativa, creando carpetas físicas y virtuales para llevar un mejor control de la información.
- ✓ Realizar un programa de capacitación anual para el personal del área administrativa y operaciones.
- ✓ Manejar un tareo de los trabajos diarios poder hacer seguimiento hasta su culminación.
- ✓ Presupuestar los trabajos como máximo dos días después de haber culminado el servicio.
- ✓ Manejar una base de datos en Excel donde la haremos seguimiento a los presupuestos desde su generación hasta la cancelación del servicio y así manejar una trazabilidad del servicio hasta su facturación.

✓ Realizar un programa de auditoría para poder verificar el cumplimiento de los objetivos trazados

b. Hacer.

En esta etapa procedemos a poner en práctica el plan de trabajo, deseñado en la etapa anterior, junto con una herramienta de control que nos permitirá vigilar el cumplimiento del mismo, para este caso se utilizamos la metodología GANTT

Para ello realizamos el plan de actividades determinando las actividades a realizar y las fechas de su ejecución como se puede visualizar en el siguiente gráfico:

Figura 3 *Plan de actividades a realizar*

| N° | TAREA | Fecha de inicio planificada | Fecha de finalización planificada | Progreso (%) | Duración (horas) | Estado | Asignado | Aprobado |
|-----|--|-----------------------------------|---|-----------------|---------------------|-----------|------------------------------|--------------------|
| 1 | Orden de la documentación del Area Administrativa | 11/12/2017 | 15/12/2017 | 100 | 40 | | | |
| 1.1 | Implementación de las 5s | 11/12/2017 | 15/12/2017 | 100 | 40 | Terminado | Asistente Administrativo | Administrador |
| 2 | Establecer un programa de Capacitación | 18/12/2017 | 18/12/2017 | 100 | 8 | | | |
| 2.1 | Determinar los temas de las charlas de la capacitación | 18/12/2017 | 18/12/2017 | 100 | 4 | Terminado | Administrador | Gerente General |
| 2.2 | Selección de los expositores | 18/12/2017 | 18/12/2017 | 100 | 4 | Terminado | Administrador | Gerente General |
| 3 | Implementar un registro de trabajos diarios | 19/12/2017 | 19/12/2017 | 100 | 8 | | | |
| 3.1 | Creacion de formato de trabajos diarios | 19/12/2017 | 19/12/2017 | 100 | 4 | Terminado | Asistente Administrativo | Administrador |
| 3.2 | Revsión y aprobación del formato | 19/12/2017 | 19/12/2017 | 100 | 4 | Terminado | Administrador | Gerente General |
| 4 | Implementar una base de datos en excel para llevar una trazabilidad del servicio | 20/12/2017 | 20/12/2017 | 100 | 8 | | | |
| 4.1 | Aprobación del Formato | 20/12/2017 | 20/12/2017 | 100 | 4 | Terminado | Administrador | Gerente General |
| 4.2 | Creación del Formato en excel | 20/12/2017 | 20/12/2017 | 100 | 2 | Terminado | Asistente Administrativo | Administrador |
| 4.3 | colgar en el formato en una carpeta compartida en red | 20/12/2017 | 20/12/2017 | 100 | 1 | Terminado | Asistemnte Administrativo | Administrador |
| 5 | Implementar un programa de auditoría | 21/12/2017 | 21/12/2017 | 100 | 7 | | | |
| 5.1 | Determinar la fecha y hora de la auditoría | 21/12/2017 | 21/12/2017 | 100 | 4 | Terminado | Administrador | Gerente General |
| 5.2 | Aprobación del programa de auditoría por Gerencia | 21/12/2017 | 21/12/2017 | 100 | 2 | Terminado | Administrador | Gerente General |

Nota. Información elaborada por la autora.

c. Verificar.

En esta etapa validaremos si los resultados que se obtuvieron fueron los que esperábamos, esto con la ayuda de un indicador de medición, pues es importante tener en cuenta que lo que no se puede medir no podrá mejorar.

Para corporación es muy importante controlar que los trabajos realizados se encuentren presupuestados, para evitar que se sigan pierdan trabajos, por falta de control

Indicador de Eficiencia Trabajos realizados: [(Trabajos presupuestados x mes) / (Trabajos realizados x mes] x 100

Indicador de Eficiencia Trabajo conforme: [(Trabajos realizados con acta de conformidad x mes) / (Trabajos realizados x mes] x 100

d. Actuar.

Finalmente concluimos el CICLO DE DEMING, demuestra que se lograron los resultados planteados en el plan de trabajo o de lo contrario realizar la retroalimentación y poder levantar las observaciones y establecer un nuevo plan de trabajo.

Antes de la implementación: Indicador de Eficiencia Trabajos realizados

 Tabla 2

 Indicador de Eficiencia Trabajos realizados antes de la implementación

| 2017 | N° TRABAJOS | N° TRABAJOS | INDICADOR DE EFICIENCIA |
|-----------|-------------|----------------|------------------------------|
| | REALIZADOS | PRESUPUESTADOS | TRABAJOS REALIZADOS |
| | | | [(Trabajos presupuestados) / |
| | | | (Trabajos realizados] x 100 |
| ENERO | 40 | 35 | 88% |
| FEBRERO | 52 | 45 | 87% |
| MARZO | 80 | 72 | 90% |
| ABRIL | 85 | 82 | 96% |
| MAYO | 80 | 72 | 90% |
| JUNIO | 50 | 45 | 90% |
| JULIO | 60 | 54 | 90% |
| AGOSTO | 90 | 87 | 97% |
| SETIEMBRE | 88 | 78 | 89% |
| OCTUBRE | 85 | 80 | 94% |
| NOVIEMBRE | 80 | 78 | 98% |
| DICIEMBRE | 60 | 57 | 95% |
| TOTAL | 850 | 785 | |

Antes de la implementación: Indicador de Eficiencia Trabajos Ejecutados

Tabla 3Indicador de Eficiencia Trabajos ejecutados antes de la implementación

| 2017 | N° | N° PRESUPUESTOS | INDICADOR DE EFICIENCIA |
|-----------|--------------|-----------------|-------------------------------------|
| | PRESUPUESTOS | CON ACTAS DE | TRABAJOS EJECUTADOS |
| | | CONFORMIDAD | [(Trabajos C/acta de conformidad) / |
| | | | (Trabajos Realizados] x 100 |
| ENERO | 35 | 30 | 86% |
| FEBRERO | 45 | 38 | 84% |
| MARZO | 72 | 68 | 94% |
| ABRIL | 82 | 80 | 98% |
| MAYO | 72 | 65 | 90% |
| JUNIO | 45 | 42 | 93% |
| JULIO | 54 | 48 | 89% |
| AGOSTO | 87 | 80 | 92% |
| SETIEMBRE | 78 | 72 | 92% |
| OCTUBRE | 80 | 75 | 94% |
| NOVIEMBRE | 78 | 74 | 95% |
| DICIEMBRE | 57 | 52 | 91% |
| TOTAL | 785 | 724 | |

Después de la Implementación: Indicador de Eficiencia Trabajos realizados

Tabla 4Indicador de Eficiencia Trabajos realizados después de la implementación

| 2018 | N° TRABAJOS | N° TRABAJOS | INDICADOR DE EFICIENCIA |
|-----------|-------------|----------------|-----------------------------|
| | REALIZADOS | PRESUPUESTADOS | TRABAJOS REALIZADOS |
| | | | [(Trabajos presupuestados |
| | | |) / (Trabajos realizados] x |
| | | | 100 |
| ENERO | 65 | 65 | 100% |
| FEBRERO | 72 | 72 | 100% |
| MARZO | 92 | 92 | 100% |
| ABRIL | 95 | 95 | 100% |
| MAYO | 92 | 92 | 100% |
| JUNIO | 80 | 80 | 100% |
| JULIO | 82 | 82 | 100% |
| AGOSTO | 90 | 90 | 100% |
| SETIEMBRE | 92 | 92 | 100% |
| OCTUBRE | 92 | 92 | 100% |
| NOVIEMBRE | 85 | 85 | 100% |
| DICIEMBRE | 80 | 80 | 100% |
| TOTAL | 1017 | 1017 | |

Después de la Implementación: Indicador de Eficiencia Trabajos ejecutados.

 Tabla 5

 Indicador de Eficiencia Trabajos ejecutados después de la implementación.

| 2018 | N° | N° | INDICADOR DE EFICIENCIA |
|-----------|--------------|--------------|--------------------------|
| | PRESUPUESTOS | PRESUPUESTOS | TRABAJOS EJECUTADOS |
| | | CON ACTAS DE | [(Trabajos C/acta de |
| | | CONFORMIDAD | conformidad) / (Trabajos |
| | | | Realizados] x 100 |
| ENERO | 65 | 65 | 100% |
| FEBRERO | 72 | 72 | 100% |
| MARZO | 92 | 92 | 100% |
| ABRIL | 95 | 95 | 100% |
| MAYO | 92 | 92 | 100% |
| JUNIO | 80 | 80 | 100% |
| JULIO | 82 | 82 | 100% |
| AGOSTO | 90 | 90 | 100% |
| SETIEMBRE | 92 | 92 | 100% |
| OCTUBRE | 92 | 92 | 100% |
| NOVIEMBRE | 85 | 85 | 100% |
| DICIEMBRE | 80 | 80 | 100% |
| TOTAL | 1017 | 1017 | |

Nota. Datos elaborados por la autora.

Finalmente pudimos verificar que desde la implementación del ciclo PDCA el indicador de eficiencia de trabajos realizados y ejecutados trajo un resultado del 100%.

III. APORTES MÁS DESTACABLES A LA EMPRESA

• Mejorar de la eficiencia de la gestión Administrativa

Uno de los principales aportes fue mejorar la eficiencia de la gestión del área administrativa, antes de la implementación la empresa dejaba de facturar 126 trabajos por año, luego de ello se logró reducir está perdida en un 100%

Tabla 6Comparación de trabajos ejecutados, culminados y perdidos antes y después de la implementación

| | ANTES | | DESPUES | | | |
|------------|--------------|----------|-----------------|--------------|----------|--|
| TRABAJOS | TRABAJOS CON | TRABAJOS | TRABAJOS | TRABAJOS CON | TRABAJOS | |
| EJECUTADOS | ACTAS DE | PERDIDOS | EJECUTADOS 2018 | ACTAS DE | PERDIDOS | |
| 2017 | TRABAJO | 2017 | | TRABAJO | 2018 | |
| | CULMINADO | | | CULMINADO | | |
| | 2017 | | | 2018 | | |
| 850 | 724 | 126 | 1017 | 1017 | 0 | |

Nota. Datos elaborados por la autora.

• Ampliación de la Cartera de clientes

Al manejar una eficiente gestión del área administrativa, tener un sistema de gestión validado por SGS con una nota superior a 90%, nos ha permitido ampliar nuestra cartera de clientes

Tabla 7

Comparación de resultados luego de tener sistema de gestión validado.

| ANTES | AHORA |
|-------------------------------------|------------------------------------|
| Solo contábamos con un solo | Contamos con dos clientes más, las |
| cliente la pesquera: Tecnológica de | pesqueras: Pesquera Diamante S.A. |
| Alimentos S.A (TASA) | y Corporación Pesquera Inca S.A.C. |
| | |
| No contaba con herramientas | Elaboración de un Brochure |
| efectivas de ventas | Elaboración de Reporte de |
| | Sostenibilidad |
| Falta de Herramientas de | Creación de un correo corporativo |
| comunicación | Creación de la Página web de la |
| | Empresa |

Nota. Datos elaborados por la autora.

• Incremento en las ventas

Gracias a la mejora de la eficiencia de la gestión administrativa, logramos reducir en un 100% la perdida de aproximadamente 126 servicios anuales, servicios que ya habían sido realizados, pero no facturados por falta de control.

Teniendo en cuenta que el servicio que brindamos con menor costo tiene un precio de S/ 250.00 solo en mano de obra y si lo multiplicamos por la cantidad de servicios realizados y que no se facturaban, no da un importe de S/31,500.00. Este importe, después de la implementación incrementó nuestras ventas.

Figura 4

Detalle de ventas del 2017 al 2022

| AÑOS | 2017 | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | 2022 |
|--------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|--------------|
| VENTAS | 1,291,233.00 | 1,685,673.00 | 1,925,000.00 | 1,013,452.00 | 1,520,178.00 | 3,040,356.00 |

Nota. Datos elaborados por la autora.

• Se mejoró la gestión operativa en el taller eléctrico, según lo detallado en el siguiente cuadro:

Tabla 8Mejora de la gestión operativa en el taller eléctrico

| ANTES | AHORA |
|-------------------------------------|--------------------------------------|
| Vehículos depreciados que | Venta de Vehículos depreciados, |
| generaban altos costos de | para posteriormente adquirir nuevos |
| mantenimiento. | con mayor capacidad y minimizar |
| | costos. |
| Falta de determinación de áreas del | Restructuración de las áreas del |
| taller eléctrico | taller eléctrico para aprovechar de |
| | manera eficiente la capacidad |
| | instalada al momento de realizar los |
| | servicios. |
| Falta de control en horas hombre | Se estableció un tareo diario para |
| | llevar un mejor control de cada |
| | servicio realizado por trabajador. |

IV. CONCLUSIONES

- El Ciclo de Deming es un método que busca que las organizaciones puedan mejorar sus procesos, optimizar la eficiencia, reducir errores y maximizar resultados; todo esto en busca de la mejora continua.
- Los resultados de la implementación del Ciclo de Deming, ha permitido que Corporación Victoriano García Collantes S.AC mejore la eficiencia de la gestión del área administrativa, antes de la implementación la empresa dejaba de facturar 126 trabajos por año, luego de ello se logró reducir está perdida en un 100%
- La eficiencia es un factor fundamental para las organizaciones y en este caso para Corporación Victoriano García Collantes S.A.C. ha permitido que su sistema de gestión de calidad se encuentre validado, obteniendo constancias de homologación de proveedores con puntaje superior a 90% y certificada por SGS del Perú
- Corporación Victoriano García Collantes S.AC. luego de la implementación del Ciclo de Deming, tuvo mayor reconocimiento dentro de la industria Pesquera y esto permitió incrementar nuestra cartera de clientes y ahora adicional a Tecnológica de Alimentos S.A (TASA), también brinda servicios a Pesquera Diamante S.A y a Corporación Pesquera Inca S.A.C (COPEINCA).
- Finalmente puedo concluir que la implementación del Ciclo de Deming ha permitido que la empresa genere ventajas competitivas, logrando diferenciarse de otras contratistas que brindan los mismos servicios y posicionarla dentro del rubro pesquero.

V. RECOMENDACIONES

En base al informe realizado podemos recomendarlo siguiente:

- Se recomienda implementar el Ciclo de Deming (PHVA) en las diferentes áreas de la empresa, de esta forma se podrá incrementar la productividad en todos sus procesos.
- Continuar con el Ciclo de Deming, identificando nuevos factores que influyan en la productividad de la empresa, contribuyendo con ello a crear una filosofía de mejora de procesos.
- Se recomienda implementar Sistema de Gestión de la Calidad certificado ISO
 9001:2015
- Se recomienda la compra de un software integral para entrelazar todas las áreas de la empresa y llevar un mejor control de inventarios, análisis de gastos, presupuestos por cobrar y facturas por pagar.

VI. REFERENCIAS

- Acebrón, M. (2015). Gestión administrativa técnica contable. Editorial Macmilla.
- Cañedo, M. (2017). Gestión de la calidad y medioambiental en industrias de proceso. Elearning S.L.
- Castellanos, I. (2018). El ciclo Deming para mejorar la productividad en los procesos de una empresa textil [Tesis de licenciatura, Universidad Peruana Los Andes]. Repositorio institucional.
- Green, R. (2008). Nueva visión europea en los temas de seguridad y calidad alimentaria.

 Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura.

 https://repositorio.iica.int/bitstream/handle/11324/19091/bve31186008653e.pdf?sequen

 ce=1&isAllowed=y
- Koontz, H., & Weihrich, H. (2004). *Administración: Una perspectiva global* (12.ª ed.). McGraw-Hill Interamericana.
- Medina, J. (2010). Modelo integral de productividad: Aspectos importantes para su implementación. *Escuela de Administración y Negocios*, 69, 110–109.
- Sander, B. (2002). Gestión y administración de los sistemas educacionales: Problemas y tendencias. *Revista Educación Interamericana de Desarrollo Educativo, 31*(5),192–201. http://www.educando.edu.do/files/4313/4643/1519/NUEVAS_TENDENCIAS_EN_LA _GESTION_EDUCATIVA.pdf
- Vilar, J., Gómez, F., & Tejero, M. (1997). Las 7 nuevas herramientas para la mejora de la calidad (2.ª ed.). Fundación Confederal.

VII ANEXOS

Anexo A

Constancia de Homologación 2019



Constancia de Homologación

N° 00389/16

SGS DEL PERU SAC certifica que ha llevado a cabo el proceso de evaluación de proveedores, por solicitud de GRUPO DE EMPRESAS PESQUERAS, a :

CORPORACION VICTORIANO GARCIA **COLLANTES S.A.C.**

San Martin de Porres - Lima.

Servicio electromecánicos en el mantenimiento de embarcaciones pesqueras.

| ASPECTO | PUNTAJE | ASPECTO | PUNTAJE | ASPECTO | PUNTAJE |
|--|---------|--------------------------|---------|--------------------------|---------|
| SITUACIÓN FINANCIERA Y OBLIGACIONES LEGALES | 100.00 | CAPACIDAD OPERATIVA | 100.00 | GESTIÓN DE LA CALIDAD | 95.50 |
| ASPECTO | PUNTAJE | ASPECTO | PUNTAJE | ASPECTO | PUNTAJE |
| SEGURIDAD, SALUD Y GESTIÓN AMBIENTAL | 93.80 | GESTIÓN COMERCIAL | 100.00 | BASC | 100.00 |
| ** | , | ASPECTO | PUNTAJE | | |
| | | INFORMACIÓN ADICIONAL | 0.00 | | |
| | Total: | 95.24% | Nivel: | А | |

Periodo de Validez Del: 07/10/2018 al 08/10/2019

Emisión 1- FST

CONDICIONES DE EMISIÓN

- 1) La información consignada en la presente constancia es un resumen y fiel reflejo de nuestros hallazgos en el lugar y fecha de evaluación, los que se indican en el informe de evaluación adjunto. 2) El alcance de la presente constancia se extiende exclusivamente a la actividad evaluada.
- 3) La responsabilidad de nuestra empresa se extiende a garantizar únicamente que el proveedor ha sido evaluado y calificado de acuerdo a un procedimiento establecido por SGS. SGS del Perú S.A.C. no asume responsabilidad alguna si el proveedor falla en algún producto o servicio, que fue objeto de evaluación.

Anexo B

Constancia de Homologación 2022



N° 01332/21

SGS DEL PERU SAC certifica que ha llevado a cabo el proceso de evaluación de proveedores, por solicitud de TECNOLOGICA DE ALIMENTOS S.A., a :

CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES S.A.C.

SAN MARTIN DE PORRES (LIMA - LIMA)

Servicio de mantenimiento de instalaciones eléctricas en embarcaciones

| | Puntaje |
|------------------|---------|
| SEGUF D.S. 00 | 95.45 |
| | |

Periodo de Validez Del: 04/11/2021 al 04/11/2022

CONDICIONES DE EMISIÓN

- 1) La información consignada en la presente constancia es un resumen y fiel reflejo de nuestros hallazgos en el lugar y fecha de evaluación, los que se indican en el informe de evaluación adjunto.

 2) El alcance de la presente constancia se extiende exclusivamente a la actividad evaluada.
- 3) La responsabilidad de nuestra empresa se extiende a garantizar únicamente que el proveedor ha sido evaluado y calificado de acuerdo a un procedimiento establecido por SGS. SGS del Perú S.A.C. no asume responsabilidad alguna si el proveedor falla en algún producto o servicio, que fue objeto de evaluación.



La presente constancia reposa en la base de datos de SGS DEL PERU SAC, y los resultados están conforme a la auditoria solicitada por el cliente

OL 245361-36/21

SGS DEL PERU S.A.C.

Anexo C

Orden de compra Tecnológica de Alimentos S.A



Tecnológica de Alimentos S.A. Jr Carpaccio N°250, piso 11 San Borja Telf: 611-1400 - Anexo Recep. Facturas: 3376/1628

ORDEN DE SERVICIO

Página 1 de 37 Fecha Vers.

17.10.2024

N° Oferta

| Proveedor | | | |
|------------|------------------------|----------|-------------|
| Código: | 2054799624 | RUC: | 20547996241 |
| Nombre: | CORPORACION VICTORIA | NO GAF | RCIA COLLA |
| Dirección: | PSJE. M. GRAU NRO. 737 | (ALT. MC | CDO G |
| | | | |
| | | | |
| | LIMA, SAN MARTIN DE PO | RRES, P | erú erú |
| Teléfono: | 998355791 | Fax: | |
| Contacto: | CORPORACION VICTORIA | NO GAF | RCIA COLLA |

Incluir el número de esta orden en toda la correspondencia,documentos de embarque y facturas referentes a esta adquisición

FECHA OS

17.10.2024

Moneda

PEN

0

Condic. Pago

20 días

Condición de Embarque / INCOTERM

Embarcar a: Tecnológica de Alimentos S.A.

TASA CALLAO NORTE

mgarcia@vgcelectric.com.pe

Av. Nestor Gambeta Km 14.1, Ex Fundo Marquez -

Callao

Callao, Callao, Perú

| Facturar | a: | Tecno | lógica | de | Alimentos | S.A |
|----------|----|--------|--------|-----|-----------|-----|
| | | RUC: 2 | 20100 | 971 | 772 | |

Perú

Orden de Servicio

5010185921

Comprador

JHANETH DEL CARMEN DELGADO PORTOCARRERO

Embarque vía

| ITEM | CÓDIGO TASA | DESCRIPCIÓN | CANTIDAD | UM | PRECIO UNIT | IMPORTE TOTAL | FECHA DE ENTREGA |
|-------|----------------|---|----------|----|----------------|------------------|---------------------|
| 00010 | | Rem. H5 Arrancador inoperativo TR2-24020 | 1 | UA | 1,800.00 | 1,800.00 | 05.02.2024 |
| | | Rem. H 5 - Arrancador inoperativo de TR2-240205120828RMH5 | | | | | |
| 00020 | | T42 SE Levantamiento Líneas a tierra | 1 | UA | 11,105.00 | 11,105.00 | 31.10.2024 |
| | | TPRESUPUESTO N(o) 0148 - 24 | | | | | |
| | | 1 Red de cables e | | | | | |

Anexo D

Orden de compra Pesquera Diamante S.A.



RUC: 20159473148 Calle Amador Merino Reyna Nro. 307 San Isidro, Lima - Perú Tel.: +511 5132000

PEDIDO DE SERVICIO

30.10.2024 Fecha: Página:

PROVEEDOR (Cód.: 60006512) CORPORACION VICTORIANO GARCIA COLLANTES RUC: 20547996241 PJ. M. GRAU, , 737, 737, , , LIMA - Perú Telf.:

Contacto: - Móvil: E-mail: mgarcia@vgcelectric.com.pe

DETALLES DEL PEDIDO DE SERVICIO Fecha Emisión: 30.10.2024 Moneda: Sol Forma de Pago: Factura 30 días Doc. Referencia: Orden Interna: 310000002044 Comprador: MAURICIO DIEGO PALOMINO

Tel.: DNI E-mail: mpalomino@diamante.com.pe

Lugar de Entrega Servicio:

Planta Callao: AV. PROLONGACIÓN CENTENARIO 1956, , , CALLAO, CALLAO, PROV. CONST. DEL CAL - Perú

Presentar Factura en:

Av. Las Camelias 688 - San Isidro (Lunes y Miercoles 9 a.m. a 12:30 pm)

| Pos | Código | Descripción | Lugar Entrega | UM | Cantidad | Fecha Entrega | Precio Unitario | Sub Total | Descuento Neto | Total |
|-----|--------|-----------------------|------------------|----|----------|------------------|--------------------|-----------|-------------------|-------|
| 10 | | MBC PO4 INSTA SUMINIS | Planta Callao | | | 15.11.2024 | | | | |

Anexo E

Orden de compra Corporación Pesquera Inca S.A.C.



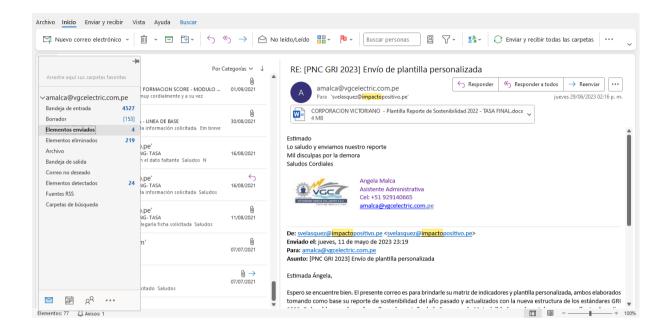
Anexo F

Reporte de Sostenibilidad Corporación Victoriano García Collantes S.A.C.



Anexo G

Correo Corporativo Corporación Victoriano García Collantes S.A.C.



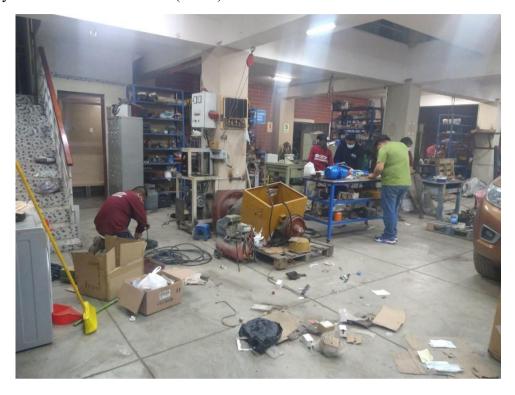
Anexo H

Nueva Unidad Vehicular adquirida 2017



Anexo I

Orden y restructuración del taller (Antes)



Anexo JOrden y restructuración del taller (Después)



Anexo K

Organización y estandarización de colores en el taller



Anexo L

Tareo Semanal



TAREO SEMANAL DEL PERSONAL

| TECNICO | TECNICO LUNES | | P | MARTES MIERCOLES | | | JUEVES | | ١ | /IERNES | SABADO | |
|---------|---------------|-------------|-----|------------------|-----|---------|--------|---------|-----|---------|--------|---------|
| TECNICO | E/P | TRABAJO | E/P | TRABAJO | E/P | TRABAJO | E/P | TRABAJO | E/P | TRABAJO | E/P | TRABAJO |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | | | | |
| | TECNICO | TECNICO E/P | | | | | | | | | | |